

BUSCAMOS BROKERS DE NEGOCIOS PARA LAS OFICINAS DE VENEZUELA

QUE BUSCAMOS El perfil de los brokers es el de una persona licenciada en administración o económicas, con experiencia en la dirección o administración de empresas, o que haya sido empresario.

SE REQUIERE Profesionales con orientación comercial que tengan habilidades interpersonales y de negociación, una fuerte inclinación por el servicio al cliente, que entiendan el mundo empresarial, y que puedan interpretar estados financieros.

SE VALORA Personas con experiencia en cargos similares, provenientes del sector de la banca de inversión, asesoría financiera, fiscal y/o administrativa o proveniente del sector inmobiliario.

QUE OFRECEMOS Los brokers reciben capacitación en todos los procedimientos operacionales y de marketing para la captación de clientes vendedores y compradores, valoración de empresas en marcha, preparación de cuadernos de venta, redacción de ofertas y eliminación de contingencias hasta el cierre de una transacción. Adicionalmente recibirán entrenamiento en la utilización de sistemas, métodos y herramientas de la franquicia.

POLÍTICAS DE REMUNERACIÓN:

Se basa en la compensación 100% variable, donde los brokers ganan un 50% de las comisiones netas que cobra la oficina, dependiendo de si están involucrados a nivel de vendedor (25%), comprador (25%) o ambos (50%). Se entienden por comisiones netas a los pagos recibidos por la oficina, una vez deducidos los royalties y posibles pagos a referidos y colaboradores.

Adicionalmente cobran el 50% de los honorarios netos cobrados a los clientes por los servicios de valoración de empresas, que se cobran al cliente como una cantidad fija, no reembolsable, y pagada por adelantado al momento de la captación del cliente y antes del cierre de la transacción de venta. Se entienden por honorarios netos a los pagos recibidos por la oficina, una vez deducidos los royalties.

VENTAJAS AL UNIRSE A VR BUSINESS BROKERS:

- La mejor y más completa formación de la industria.
- Acceso al sistema informático patentado, que une a todas las oficinas VR a nivel mundial.
- Paquetes de software de clientes.
- La mayor base de datos de negocios vendidos.
- Una amplia gama de herramientas de marketing comprobadas y exclusivas.
- Convenciones anuales.
- La revista "Today's Business Owner Electronic Magazine".
- La única red comprometida a tiempo completo en el co-brokerage a nivel internacional.
- Una red única en la industria de aliados estratégicos y colaboradores especializados en nuestro sector.